



広告主・広告代理店 様向け

広告× 人流データ活用

ブログウォッチャーとは？

「リクルート」と「電通」のジョイントベンチャーとして設立
大手企業・行政と”位置情報“を活用したビジネスを中心に事業を展開

会社名	株式会社ブログウォッチャー Blogwatcher Inc.
住所	〒104-0028 東京都中央区日本橋新川1-3-17 新川三幸ビル9階
設立	2007年4月2日
代表者	酒田 理人
URL	https://www.blogwatcher.co.jp/
事業内容	<p>1.位置情報データプラットフォーム事業 「Profile Passport（プロファイルパスポート）」</p> <p>└データ取得/アプリ開発ツール事業（Profile Passport SDK）</p> <p>└データ活用事業（Profile Passport DMP）</p> <p>└広告事業（Profile Passport AD）</p> <p>2.ロングテールSEO対策キーワードマッチ</p>
特徴	<ul style="list-style-type: none">✓ 月に約450億件の位置情報を取得しており、日本では最大級の位置情報データベースを所有✓ 大量の位置情報を生かしたジオマーケティングソリューションを展開✓ 各大手企業と位置情報ビジネスにおいて提携



位置情報データを活用した『ロケーションエコシステム』

📍 Profile Passport



約2,500万MAU

Profile Passport SDKをスマートフォンアプリに導入

ためる
(プッシュ通知・分析)

位置情報を基に
プッシュ通知



来店計測
※ビーコンも利用可



位置情報で
人流分析



約450億レコード／月

大量の位置情報データを活用

あつめる
(データ活用)

位置情報を
分析に利用



位置情報データと外部データ ID
を統合させることも可能



可視化ツール等
の開発&提供



広告利用

ロケーションヒストリーでターゲティング

つかう
(広告)

スマートフォンの
アプリ・ウェブ面での広告



※位置情報は許諾を得たユーザーからのみ取得しています

➡ ブログウォッチャー

膨大な数のデータを集約することで
高い精度での分析統計やマーケティングを実現

データ量

2,500万MAU

MAU：1ヶ月に1回以上アクティブになるユーザー数

データログ量

月間450億レコード





広告主・広告代理店様で よくお伺いする課題例

OOH（屋外広告）
の効果がわからない



交通広告
の効果がわからない



ターゲットに
リーチできない



位置情報活用でできること @広告主・広告代理店様 活用シーン



- ①OOHの効果計測
- ・接触数
 - ・来店数
 - ・アプリ流入数
 - など



- ②交通広告の効果計測
- ・接触数
 - ・来店数
 - ・アプリ流入数
 - など



- ③分析を元にした広告配信
- ・OOH接触者
 - ・特定の鉄道乗車者
 - など、特定条件でのジオターゲティング広告

①OOHの効果計測

アプリ流入/WEB流入へのリフトアップ率という指標で
OOH(屋外メディア)広告の効果を可視化

電車内広告



接触媒体	対象UU数計	対象流入率	リフト率(DOOH / ノンターゲ)
①: DOOH接触	36,148	—	—
②: ①DOOH→スマホアプリ流入	637	1.76%	134.35%
③: ①DOOH→Web流入	2,465	6.82%	112.17%
④: ノンターゲティング	36,148	—	—
⑤: ノンターゲティング→スマホアプリ流入	474	1.31%	100%
⑥: ノンターゲティング→Web流入	2,198	6.08%	100%

野外看板広告



接触媒体	対象UU数計	対象流入率	リフト率(DOOH / ノンターゲ)
①: DOOH接触	86,820	—	—
②: ①DOOH→スマホアプリ流入	2,449	2.82%	121.55%
③: ①DOOH→Web流入	9,950	11.46%	111.59%
④: ノンターゲティング	86,820	—	—
⑤: ノンターゲティング→スマホアプリ流入	2,014	2.32%	100%
⑥: ノンターゲティング→Web流入	8,917	10.27%	100%

ホームドア広告



接触媒体	対象UU数計	対象流入率	リフト率(DOOH / ノンターゲ)
①: DOOH接触	71,592	—	—
②: ①DOOH→スマホアプリ流入	1,502	2.10%	97.22%
③: ①DOOH→Web流入	6,458	9.02%	104.52%
④: ノンターゲティング	71,592	—	—
⑤: ノンターゲティング→スマホアプリ流入	1,548	2.16%	100%
⑥: ノンターゲティング→Web流入	6,176	8.63%	100%

地下通路広告



接触媒体	対象UU数計	対象流入率	リフト率(DOOH / ノンターゲ)
①: DOOH接触	7,237	—	—
②: ①DOOH→スマホアプリ流入	147	2.03%	98.07%
③: ①DOOH→Web流入	719	9.94%	103.54%
④: ノンターゲティング	7,237	—	—
⑤: ノンターゲティング→スマホアプリ流入	150	2.07%	100%
⑥: ノンターゲティング→Web流入	695	9.60%	100%

※表示されている数値はサンプルデータです

②交通広告の効果計測

鉄道乗車を計測するロジック精度を、実乗車データを収集して検証。
地上・地下共に「約80%」の乗車推定精度を実現

課題感

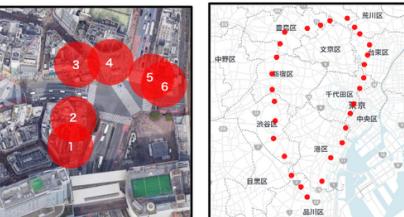
1 位置情報サービス提供各社ごとに独自の計測ロジックが存在

2 精度の業界指標がない(精度検証の未実施)

解決策
3 SDK導入スマホ350台を全国の検証担当スタッフへ配布

4 全国主要15鉄道で乗車データを収集。ロジックの精度を検証

取得方法	データ特性		
	データ量(網羅性)	空間的精度	時間的連続性
ピーコン 実機を設置し、信号を使って位置情報を取得	×	◎ ~数m	△
Wi-Fi 設置されたWi-Fiから位置情報を推測	△	◎ ~数m	○
GPS 衛星からの信号により位置情報を取得	○	○ 数~数十m	◎
通信基地局 基地局と端末の距離から位置情報を推測	○	△ 数百m	◎
ピッドラクエスト 広告が表示される際に位置情報などを取得	◎	✗ 市区町村	✗



接触を定義するポイント
鉄道メディアの接触定義がない
・鉄道車両に乗車
・鉄道車両の乗車車両の計測
・鉄道車両内の特定箇所の接触
(中吊り、ドア横、ホーム etc)



		予測	
		乗車	非乗車
事実	乗車	正解	不正解
	非乗車	不正解	正解

精度検証するポイント
不正解になりがちなデータを用意
・路線上を徒歩で移動
・路線上を車で移動
・同路線の他鉄道に乗車
・駅で滞在/駅を通り抜けのみ

結論



地上鉄道
→移動速度から非常に高精度の乗車計測を達成

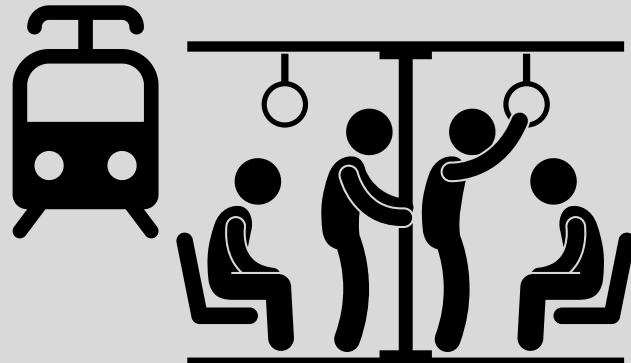
地下鉄道
→路線上車並走との不正解が多いことを確認。
Wi-Fiデータの活用で高精度に

③分析を元にした広告配信

(例) 該当電車の乗車ユーザーに対して、以下2セグメントの配信も可能

セグメント設定

過去1ヶ月の
山手線乗車ユーザーを
セグメント化



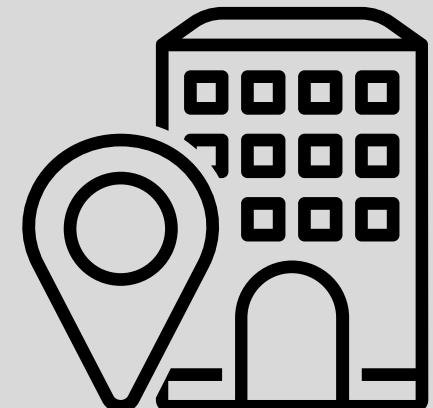
広告配信

抽出セグメントに対し
ジオターゲティング広告配信



来店計測

広告リーチ者の
来店効果計測





こんな悩みでお困りの方は
ぜひご相談ください

- ・広告効果や、自社のペルソナを計測したい広告主様
- ・OOH媒体の効果定量化したい広告代理店様
- ・位置情報を元に、広告や分析におけるPDCAを回したい方



お問合せ先

株式会社ブログウォッチャー

〒104-0033 東京都中央区新川1-3-17 新川三幸ビル9F

TEL:03-6705-9210(代表)

営業直通:03-6705-9205 FAX:03-6705-0207

MAIL:info@blogwatcher.co.jp